

PROPUESTA DE CONFERENCIA

de clínico a

EMPRESARIO

"Deja de buscar referidos. Empieza a ser referente."

DURACIÓN

1:30 horas

MODALIDAD

Presencial

DESCRIPCIÓN

En un mercado saturado, la excelencia clínica ya no es suficiente para diferenciarte. Esta conferencia cierra la brecha que la universidad dejó abierta: mentalidad empresarial, dominio financiero y posicionamiento estratégico para que lideres tu especialidad con autoridad.

ESTRUCTURA

DE LA CONFERENCIA

APERTURA · 15 MIN

El golpe de realidad

Por qué el mejor clínico no siempre gana.

BLOQUE 1 · 30 MIN

Mentalidad

Lo que la universidad te robó sin decirte.

BLOQUE 2 · 30 MIN

Finanzas

Los números que todo dentista-empresario debe dominar.

BLOQUE 3 · 30 MIN

Posicionamiento

Deja de buscar referidos. Empieza a ser referente.

CIERRE · 15 MIN

El dentista que decides ser

Llamado a la acción.



*"Deja de buscar referidos.
Empieza a ser referente."*

BRAULIO GARCÍA

EL CONFERENCISTA

BRAULIO GARCÍA

Endodoncista · Empresario · Conferencista

Braulio García es endodoncista, empresario y fundador del Instituto del Legado — una organización dedicada a enseñar a dentistas el sistema de negocios, la mentalidad y el propósito que la educación clínica tradicional no les da.

Desde Guatemala, construyó un modelo replicable que lo llevó a convertirse en referente del emprendimiento dental en la región. Hoy forma a cientos de profesionales de la salud para que lideren sus clínicas como empresas, sin perder su esencia como dentistas.

● FUNDADOR

Instituto del Legado

● PAÍS

Guatemala

● INSTAGRAM

@soybraulio.garcia